

Dashboard de Inteligencia Comercial

Visión ejecutiva de ventas, rentabilidad y distribución · Caso demostrativo con datos simulados

Categoría

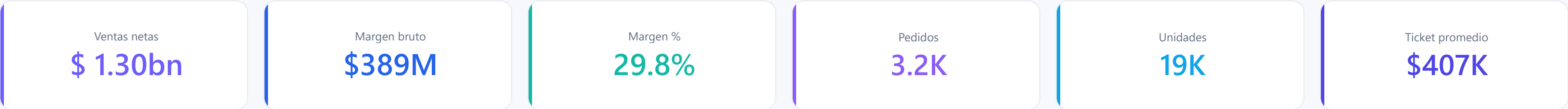
All

Zona

All

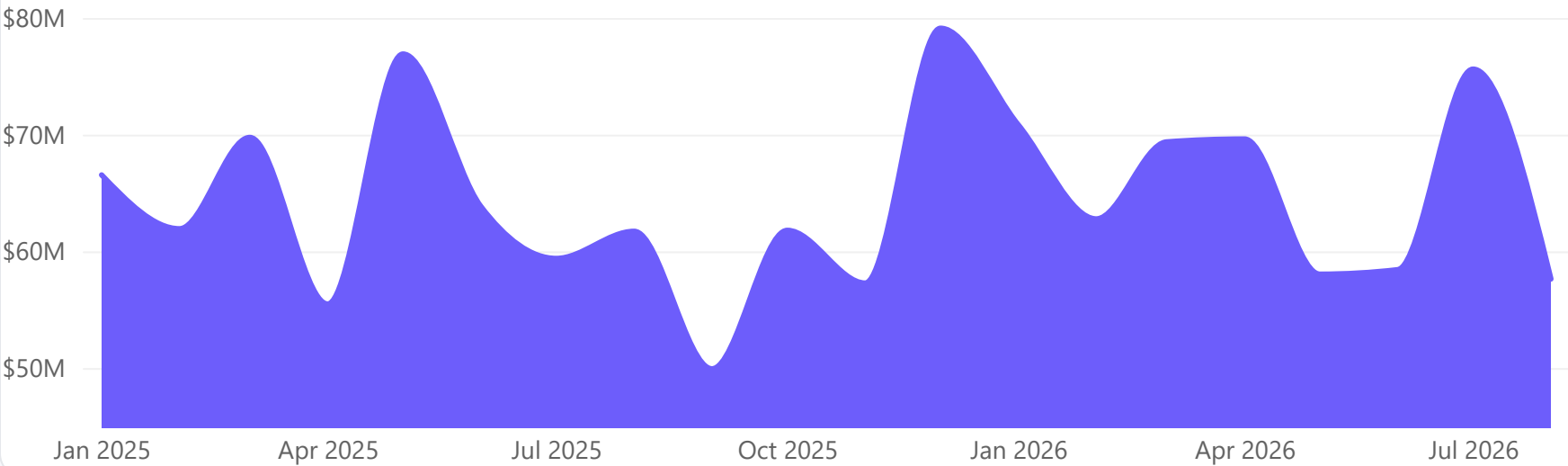
Vendedor

All



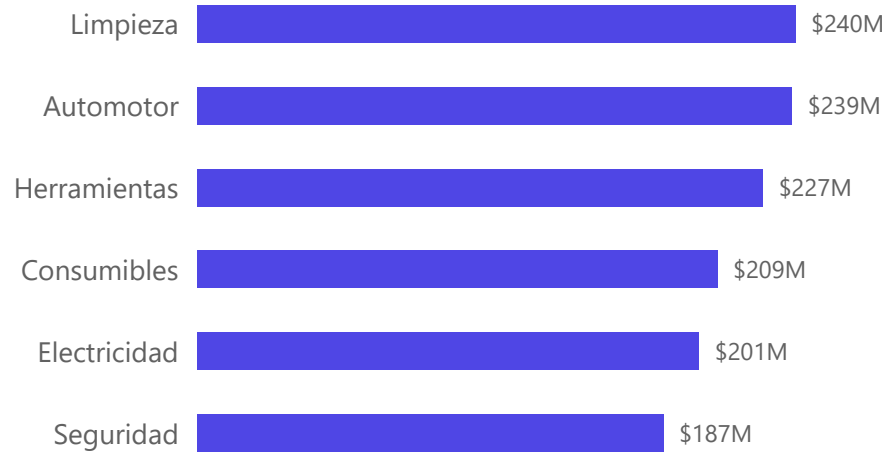
Evolución mensual de ventas

Ventas netas por mes



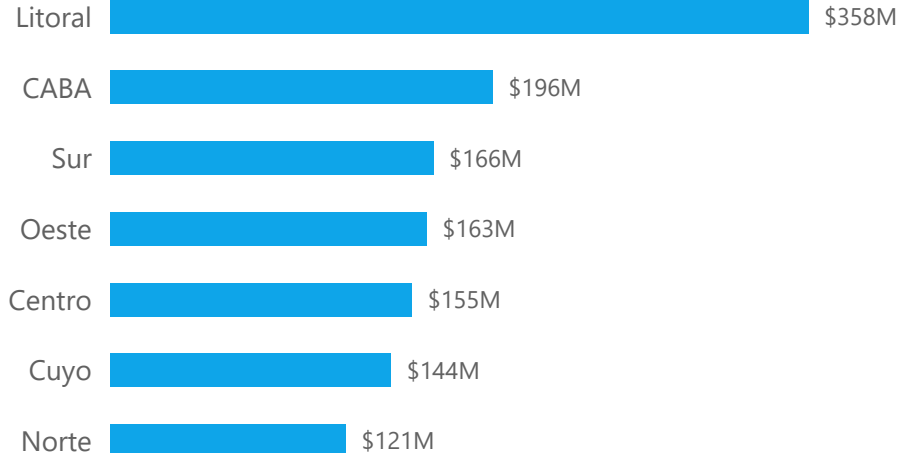
Ventas por categoría

Ventas Netas por Categoría



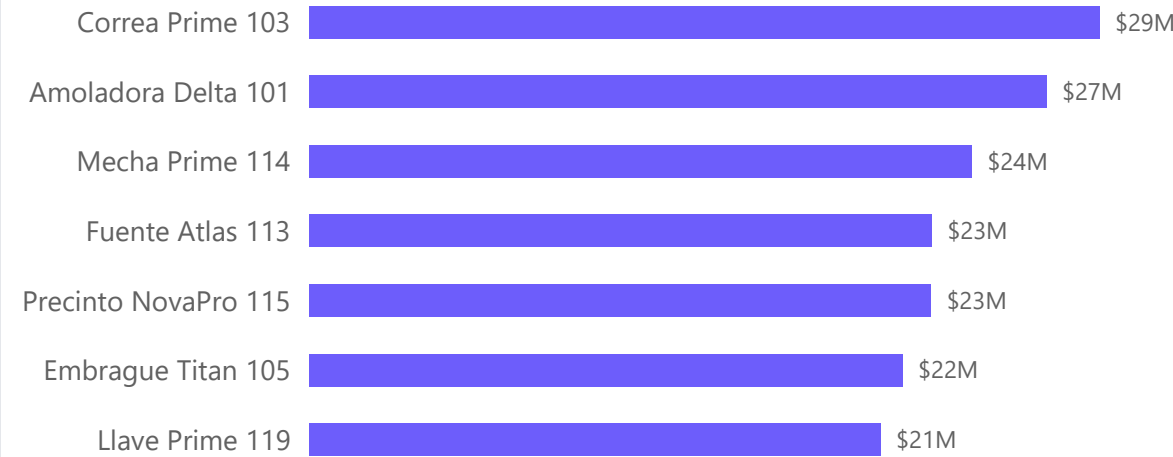
Ventas por zona

Ventas Netas por Zona



Productos por ventas

Ventas Netas por Producto



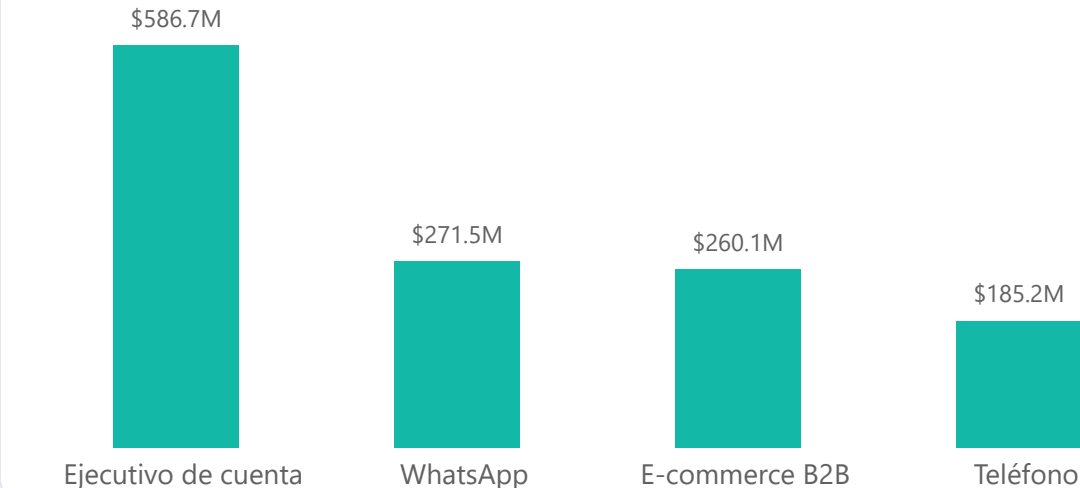
Rendimiento por vendedor

Ventas Netas por Vendedor



Ventas por canal

Ventas Netas por Canal



Stock & Productos

Disponibilidad, riesgo de quiebre y composición del inventario

Depósito

All

Categoría

All

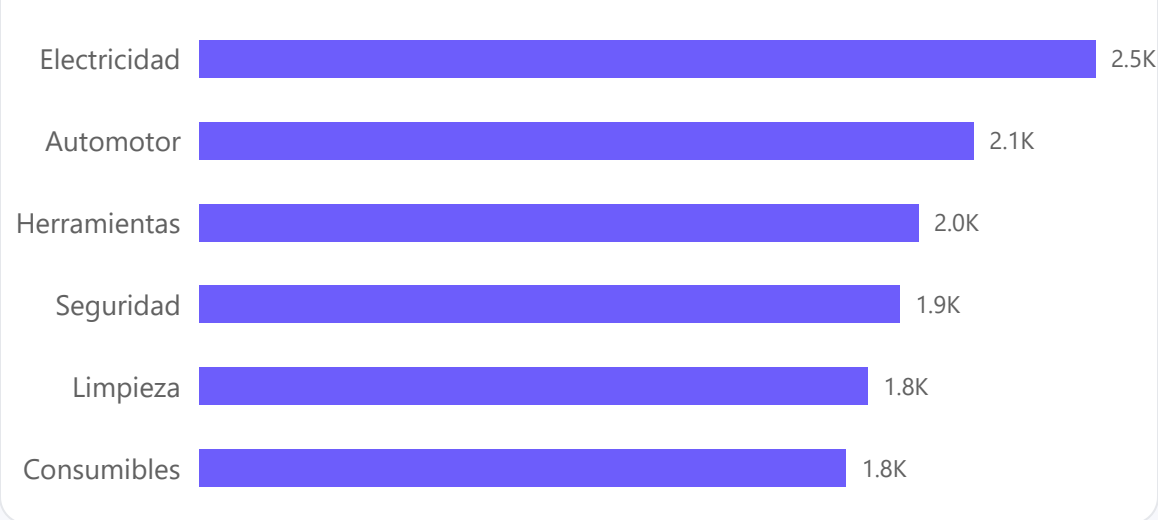
Estado de stock

All



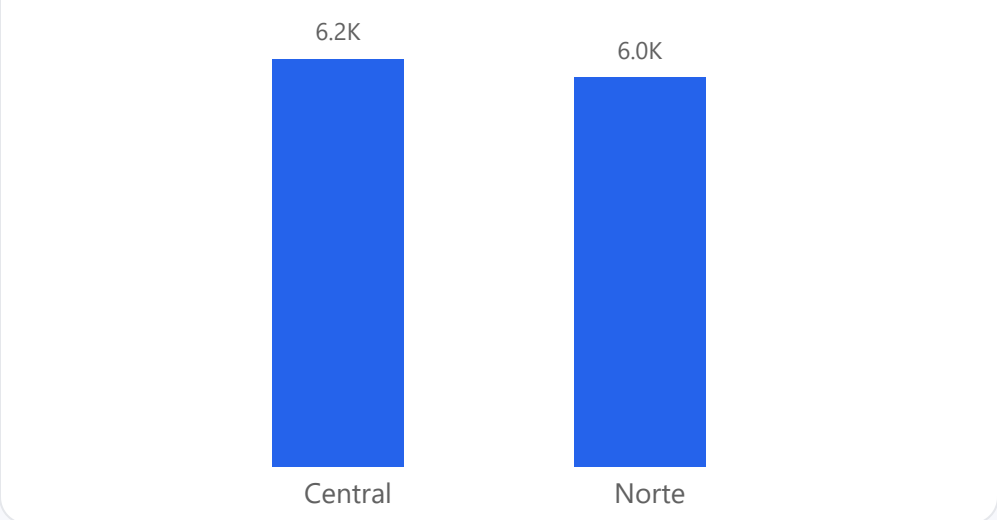
Stock disponible por categoría

Stock Disponible por Categoria



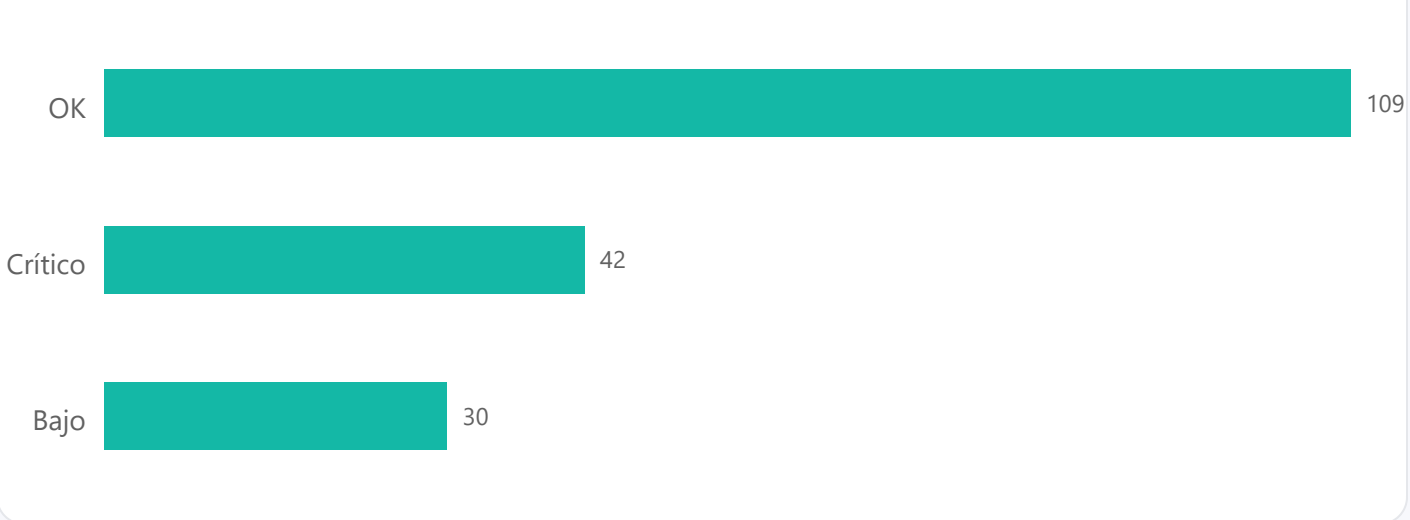
Stock por depósito

Stock Disponible por Deposito



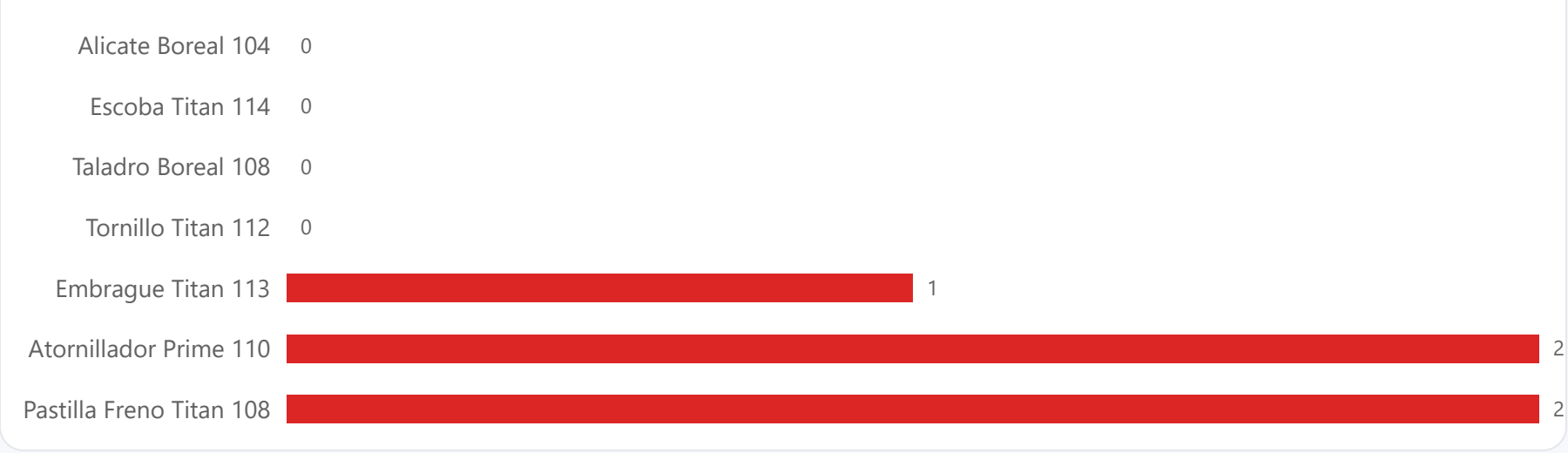
Distribución de SKUs por estado

SKUs Totales por EstadoStock



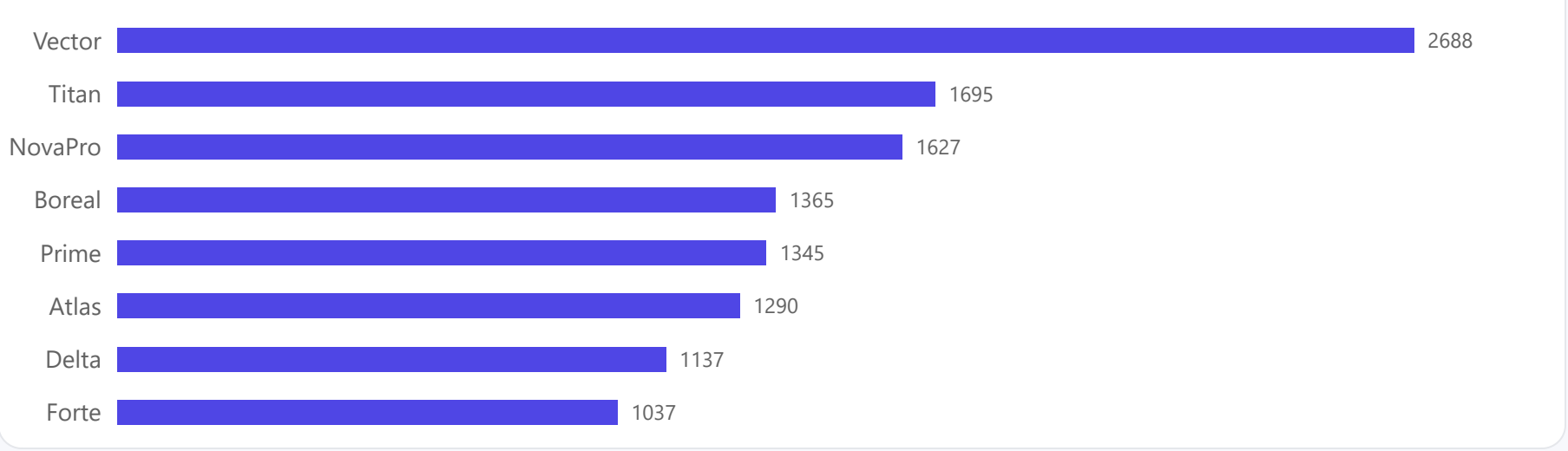
Productos con stock crítico

Stock Crítico Disponible por Producto



Stock por marca

Stock Disponible por Marca



Clientes & Operación

Segmentación comercial, cobertura y performance de entregas

Segmento

All

Zona

All

Canal

All

Clientes con ventas

169

Venta promedio / cliente

\$7.71M

Días promedio entrega

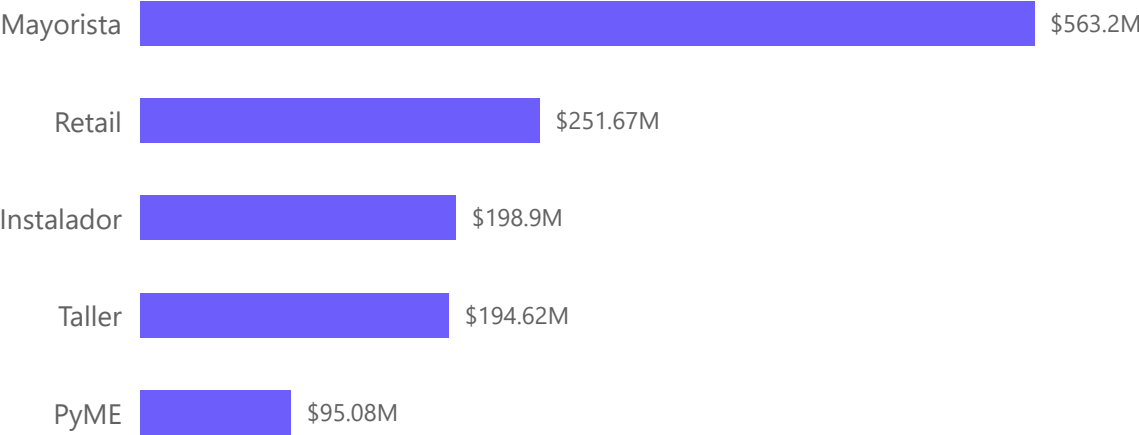
2.8

Entregas demoradas

4.4%

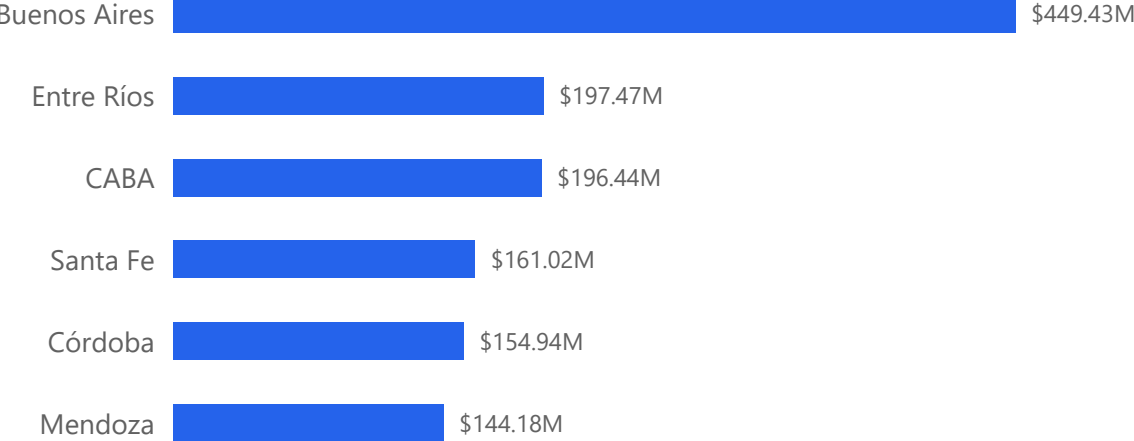
Ventas por segmento

Ventas Netas por Segmento



Ventas por provincia

Ventas Netas por Provincia



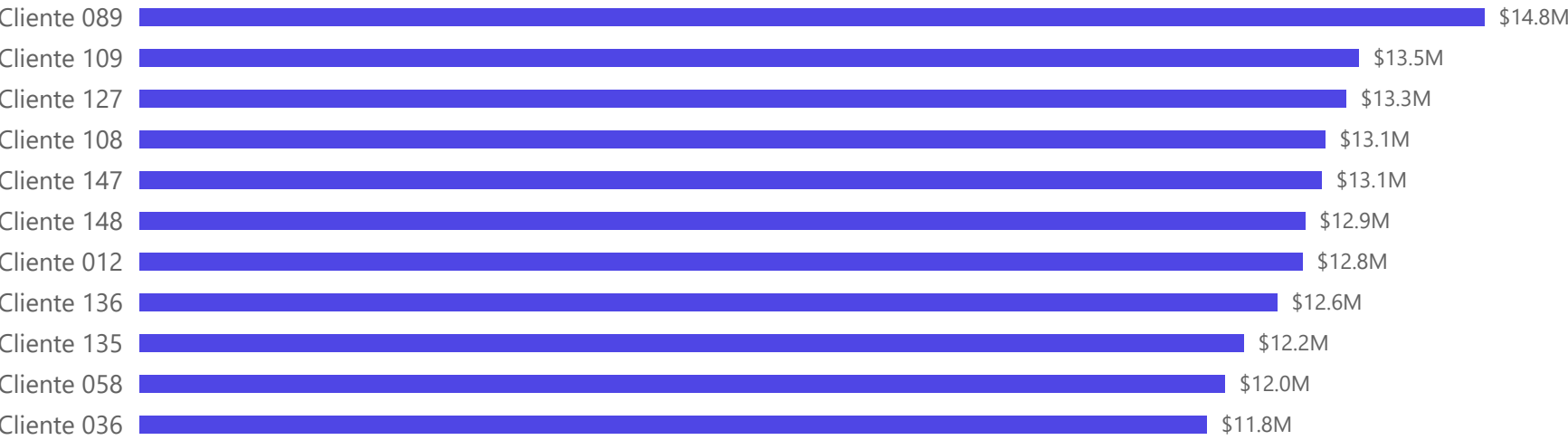
Estado de entregas

Pedidos por Estado de Entrega



Clientes por ventas

Ventas Netas por Cliente



Pedidos por canal

Pedidos por Canal

